



EY Jesenska šola - prvi karierni korak?

7. - 11. september 2015

■■■
The better the question. The better the answer.
The better the world works.



EY

Building a better
working world



Vsebina

Uvodnik	5
Urnik	7
Predavanja:	
‣ Revizija - Oslabitev	9
‣ Pogajalske spretnosti	11
‣ Transakcijske storitve v teoriji in praksi	13
‣ D.School	15
‣ Davčno svetovanje - Mednarodna napotitev delavcev	17
‣ Skrivnosti uspešnega vodenja	19
‣ Finančna forenzika v teoriji in praksi	21
‣ Družinsko podjetništvo - Vivapen	23
‣ Zaposlitvene priložnosti - Testiranje	25
Prijave	26
Utrinki iz preteklosti	27



Izkušnja ali pričetek kariere?

Davčno svetovanje, revizija in finančna forenzika ter finančne storitve kot odgovor na razvoj gospodarstva.



The better the question. The better the answer.
The better the world works.

Zakaj bi se udeležili Jesenske šole EY?

- ▶ Spoznali boste EY **strokovnjake** s področja davkov, revizije in transakcijskih storitev
- ▶ Reševali bomo **praktične primere** s področja davkov, revizije, transakcijskih storitev in finančne forenzike
- ▶ Okrepili boste svoje **mehke veščine**, rdeča nit bo namreč t.i. EY koncept Better begins with you, kjer se bomo dotaknili naslednjih področij: stremljenje k vodilnemu položaju na trgu in zagotavljanje izjemnih storitev za stranke, razvoj najboljših vodij in timov, krepitev družbe in spodbujanje inovacij
- ▶ Lahko boste kandidirali za **zaposlitveno prakso** v EY
- ▶ Predložili bomo potrdilo o udeležbi na Jesenski šoli EY, kot del predmeta **Razvoj poslovnih spretnosti** v tekočem letu.

PRIJAVI SE SEDAJ!

12

Datum	09:00 - 10:00	10:00 - 12:00	13:00 - 18:00 "Better begins with you"		Družabni program *čas dogajanja bo določen kasneje
Ponedeljek 7. 9. 2015	Uvodni nagovor	Revizija: Oslabitve	Pogajalske spretnosti	Stremljenje k vodilnemu položaju na trgu in zagotavljanje izjemne storitve za stranke	Golf
Torek 8. 9. 2015		Transakcijske storitve: Teorija in praksa	D.School (*traja do 16:15)	Spodbujanje inovativnosti	Prosto
Sreda 9. 9. 2015		Davčno svetovanje: Mednarodna napotitev delavcev	Skrivnosti uspešnega vodenja: Kompetence in zaveze	Razvoj najboljših voditeljev in timov	Prosto za počitek in pripravo na testiranja
Četrtek 10. 9. 2015		FIDS: Finančna forenzika v praksi	Družinsko podjetništvo	Krepitev družbe	Bowling
Petek 11. 9. 2015		Testiranje	Zaključek in razglasitev rezultatov testiranja in podelitev nagrad najboljšim		

PRIJAVI SE SEDAJ!

Oslabitev - samo računovodska ali tudi poslovna potreba?

Danes se družbe vedno bolj zavedajo pomembnosti oslabitev v kontekstu sprejemanja poslovnih odločitev. Družba se zaveda vrednosti svojih naložb tudi preko bodočih denarnih tokov.



The better the question. The better the answer.
The better the world works.

Oslabitve

Dan 1, 10:00 - 12:00

Opis vsebine in poteka predavanja:

- Oslabitev je generalen računovodski termin, ki pomeni računovodsko pripoznanje zmanjšanja vrednosti sredstev. Mednarodni standardi računovodskega poročanja zelo natančno za vsako skupino sredstev definirajo a) postopke presoje glede vrednotenja postavk in b) tehnično pripoznanje učinkov slabitev v računovodskih izkazih. V zadnjih letih je izjemnega pomena, presoja o potrebi po slabitvah sredstev družbe, zaradi negativnih gospodarskih gibanj.
- V letu 2008 so pod vplivom finančne krize na svetovnih finančnih trgih nenadno padle vrednosti naložb kotirajočih vrednostih papirjev. Leto kasneje so bili učinki krize preneseni v gospodarski sektor in so zniževali obseg poslovanja (proizvajanja, trgovanja, nudenja storitev). V kasnejših letih pa so se težave podjetij nadaljevale, sledile so prisilne poravnave in stečajni, težave gradbenega sektorja in negotovost na nepremičninskem trgu. Kakšno pa je stanje danes, kakšni so obeti?
- V okviru predavanj se bodo študenti seznanili s pojmom oslabitev v teoriji in praksi in odgovarjali na vprašanje, kako vplivajo znižanja vrednosti na bilance podjetij. Na praktičnih primerih bodo spoznali koncepte: terjatve, zaloge, finančne naložbe, naložbene nepremičnine, opredmetena osnovna sredstva in naložbe v odvisne in pridružene družbe.

Predavatelja:



Simon Podvinski

Manager v reviziji

Ima osem let izkušenj na področju revizije in svetovanja strankam iz različnih gospodarskih panog (energetika, farmacija, bančništvo, zavarovalništvo) in je dober poznavalec mednarodnih standardov računovodskega poročanja.



Nena Cvetkovska

Senior v reviziji

Ima pet let izkušenj na področju revizije in v storitvah poslovnega svetovanja. Ima obsežno znanje na področju obvladovanja tveganj podjetij.

A close-up, vertical shot of an hourglass with dark sand. The top bulb is partially filled, and the sand is slowly trickling through the narrow neck into the bottom bulb. The background is a soft, out-of-focus light blue and white.

Koliko sekund potrebuješ za vtis?

Uspešno pogajanje se začne z udarnim začetkom. Znete navdihniti, motivirati, vključevati?

■ ■ ■
The better the question. The better the answer.
The better the world works.

Pogajalske spretnosti

Stremljenje k vodilnemu položaju na trgu in zagotavljanje izjemne storitve za stranke

Dan 1, 13:00 - 15:00

Opis vsebine in poteka predavanja:

- Psihologija trdi, da je prvih 7 sekund odločilnih za ustvarjanje vtisa. Zato mora uspešen pogajalec znati začeti udarno, znati mora navdihovati, motivirati, vključevati poslušalce in sodelavce. Zmotno je prepričanje, da so argumenti vse, saj je način njihove predstavitve lahko celo pomembnejši.
- Preko interaktivnih predavanj, simulacij, študij primerov in analize video posnetkov, se bodo udeleženci delavnice naučili udarnega nastopa in prepričljivosti, s katero se lahko lažje dosežemo zagotavljanje izjemne storitve za stranke. Naučili se bodo, kako lahko že na ravni asistenta začetnika razmišljajo kot ambasadorji podjetja in ga prepričljivo predstavljajo tudi navzven. Osvojili bodo moderne pogajalske tehnike, metodo udarnega nastopa in se naučili, kako postati prepričljivejši v pogajanjih in v delu s strankami in sodelavci.

Predavatelj:



Dr. Marjan Svetličič

Kot predstavnik vlade se je pogajal na konferencah kot UNCTAD, G-77 in je bil glavni pogajalec pri kodeksu ravnanja transnacionalnih korporacij, konzultant OVSE pri dveh tečajih pogajanj za potrebe Ministrstva za notranje zadeve Srbije.

Predava pogajanja na FDV, EF, MBA programih doma in v tujini (Skopje, Trento). Izvaja seminarje za podjetja, kot npr. SDH Ljubljana, EVN Skopje, Kolektor, Mercator, Unior, Iskra mehanizmi, CEVITAS, Ministrstvo za Obrambo, Zbornica zdravstvene in babiške oskrbe itd.



Kako pospešiti rast podjetij?

Pravočasni vložek v profesionalno storitev pri prevzemu, prodaji ali nakupu podjetja je kratkoročno investicija, na dolgi rok pa je lahko velik prihranek.

■ ■ ■
The better the question. The better the answer.
The better the world works.

Transakcijske storitve v teoriji in praksi

Dan 2, 10:00 - 12:00

Opis vsebine in poteka predavanja:

- ▶ Na Slovenskem trgu prevzemov in združitv v zadnjih letih opažamo povečanje obsega transakcij, kjer je EY nastopal v vlogi svetovalca na strani kupca ali prodajalca pri vseh večjih transakcijah. Prav tako je obdobje zadnjih nekaj let zaznamovalo tudi večje število primerov finančnega prestrukturiranja, kjer so naši strokovnjaki vodili nekaj najodmevnejših in uspešno zaključenih domačih primerov.
- ▶ Svetovalne storitve pri transakcijah pomagajo povečati vrednost posamezne transakcije, ter zmanjšujejo tveganja in negotovosti. Oddelek TAS (Transaction Advisory Services) poleg svetovalnih storitev pri prevzemih in združitvah, svojim strankam nudi tudi svetovalne storitve pri finančnem prestrukturiranju, storitve vrednotenja in oblikovanja poslovnih modelov, proučevanje vidikov financiranja podjetij in projektov, ter svetovanje pri transakcijah z nepremičninami.
- ▶ V prvem delu predavanja bomo predstavili oddelek TAS in storitve, ki jih nudimo našim strankam. V drugem delu predavanja pa se bomo poglobljeje spoznali z naravo dela v oddelku TAS. Predvidoma se bomo ukvarjali z naslednjimi vprašanji: a) kako poteka postopek prodaje / nakupa podjetja, b) kakšen je namen, ter kako poteka skrbni pregled podjetja, c) kako poteka postopek finančnega prestrukturiranja, ter (d) kakšna je pri teh postopkih vloga finančnega svetovalca.

Predavatelja:



Tilen Vahčič

Senior Manager - EY TAS

Tilen ima več kot 10 let izkušenj na področju finančnega svetovanja. Vodil je preko 100 vrednotenj in skrbnih pregledov podjetij ter sodeloval pri nekaj najodmevnejših primerih finančnega prestrukturiranja v Sloveniji.



Nada Simoneti

Senior - EY TAS

Nada ima 4 leta izkušenj s področja poslovnega in finančnega svetovanja. Sodelovala je pri strateškem in operativnem prestrukturiranju nekaterih največjih slovenskih podjetij.



Problem ali kreativni izziv?

D.School je metoda, ki nas usmerja v kreativno in inovativno razmišljanje. Na primeru aktualnih izzivov EY Slovenija jo boste spoznali tudi vi.

■ ■ ■
The better the question. The better the answer.
The better the world works.

Spodbujanje inovativnosti

Dan 2, 13:00 - 16:15

Opis vsebine in poteka predavanja:

- Vsebina programa D.School sledi vodilu, da so najboljši vir konkurenčnih prednosti podjetij, tisti, ki podjetju omogočajo doseganje visokih dodanih vrednosti, in ne slabo izpolnjene potrebe kupcev. Poleg tega sledi dejstvu, da podjetniško kompetentnost, osnovo vsakega uspešnega podjetnika oziroma podjetnice (tudi notranjega podjetnika/podjetnice), sestavljajo znanja, veščine in načini razmišljanja, ki podjetniku omogočajo razvoj in prodajo inovativnega produkta ali storitve.
- S pomočjo interaktivne delavnice in uporabo dizajnerskega pristopa (ang. design thinking) za reševanje kompleksnih problemov in razvoj novih rešitev bomo reševali trenutno aktualne izzive, s katerimi se sooča EY. Udeleženci bodo skozi študije primera EY, spoznali moč razumevanja in hitrega prototipiranja za opredelitev izzivov in oblikovanje hitrih rešitev. Vsebina bo skozi celoten program podprta s teoretičnimi razlagami in koncepti, končni rezultat pa bodo konkretne ideje za rešitev izbranega izziva, s katerim se sooča EY.

Predavatelja:



Dr. Rok Stritar

Dr. Rok Stritar, je asistent na katedri za podjetništvo na Ekonomski fakulteti Univerze v Ljubljani. Specializiran je za razvoj novih idej, produktov, storitev in poslovnih modelov. Poleg pedagoškega in raziskovalnega dela je ustanovitelj podjetja Kibuba d.o.o..



Dr. Blaž Zupan

Dr. Blaž Zupan, je asistent na katedri za podjetništvo na Ekonomski fakulteti Univerze v Ljubljani. Specializiran je za razvoj novih idej, produktov in storitev. Deluje na področju svetovanja podjetjem na področju poslovnih priložnosti in iskanja novih idej pri razvoju izdelkov in storitev.

Odhajaš iz Slovenije?

Mednarodne napotitve delavcev so z davčnega vidika kompleksna tema. Jesenska šola EY odgovori na številna vprašanja.



The better the question. The better the answer.
The better the world works.

Davčni oddelek

Mednarodna napotitev delavcev

Dan 3, 10:00 - 12:00

Opis vsebine in poteka predavanja:

- ▶ Z globalizacijo svetovne ekonomije se je močno povečala potreba po globalno mobilni delovni sili. Podjetja, zlasti multinacionalke, pogosto napotijo svoje kadre na delo v tujino. Razlogi za to so lahko različni: pridobivanje izkušenj, pospeševanje napredovanja, nagrada za pretekle dosežke in projektno delo so najbolj pogosti. Mednarodne napotitve delavcev so z davčnega vidika kompleksna tema. Povzročajo učinke tako z vidika dohodnine, socialnih prispevkov, imigracije, kot tudi z vidika DDV in davka od dohodka pravnih oseb. S problematiko napotitve delavcev in z njimi povezanimi transakcijami, se ukvarjajo nacionalne zakonodaje držav, institucije in pravni red EU ter modeli in smernice OECD.
- ▶ Prvi del predavanja bo namenjen predstavitvi teoretičnega ozadja davčne problematike - transferne cene, stalna poslovna enota, davek na dodano vrednost, dohodnina in socialni prispevki.
- ▶ Prvemu delu bo sledila aplikacija teoretičnega davčnega ozadja na praktičen primer mednarodne napotitve delavca. Na podlagi primera si bomo ogledali, kako napotitev delavca iz ene države v drugo, v praksi sproži davčne posledice zanj osebno in za delodajalca.

Predavatelja:



Mojca Lukač

Manager - davčno svetovanje

Mojca svetuje domačim in tujim podjetjem na področju imigracije. Pomaga mednarodnim napotenim delavcem pri njihovih vsakodnevni davčnih zadevah (urejanje davčnih statusov, priprave mesečnih / letnih napovedi, obravnava privatnih dohodkov).



Miha Svetek

Senior - davčno svetovanje

Miha ima šestletne izkušnje na področju davčnega svetovanja. Še posebej je specializiran za naslednja področja: pregled in priprava obračunov davka od dohodkov pravnih oseb, pregled in dokumentiranje transfernih cen za stranke iz različnih gospodarskih panog ter svetovanje na področju davka na dodano vrednost.



Vodenje preko spoznavanja?

Spoznavanje situacije, samega sebe in ostalih je ključna podlaga za uspešno vodenje. Kako to doseči, boste spoznali preko primera, ki temelji na EY izkušnjih.

■ ■ ■
The better the question. The better the answer.
The better the world works.

Skrivnosti uspešnega vodenja

Razvoj najboljših voditeljev in timov

Dan 3, 13:00 - 15:00

Opis vsebine in poteka predavanja:

- Karierna pot posameznika je v veliki meri določena z (1) globino samozavedanja, (2) globino poznavanja situacije, v kateri se posameznik nahaja in (3) samo-uravnavanja lastnega vedenja v smeri uspešnega prilagajanja na situacijo tako, da posameznik ohranja avtentičnost in identiteto.
- Predavanje je zasnovano tako, da slušatelje spodbuja h globljem poznavanju sebe (kdo sem, kaj me motivira, kaj so moja prepričanja o vodenju), slušatelji poglobljajo svojo senzitivnost na situacijo (kdo so drugi udeleženci, kaj so njihovi interesi in pričakovanja, kaj so njihovi individualni in skupni cilji, vrednote, identiteta, kultura ipd.) in se urijo v samo-regulaciji lastnega vedenja, prenašanju negotovosti, pritiska in razreševanju konfliktov v situaciji.
- Metoda dela na predavanjih vključuje diskusijo dveh poslovnih primerov (Coach K in Coach Knight), ogled videa, simulacijo in refleksijo.

Predavatelj:



Dr. Melita Balas Rant

Dr. Melita Rant, docentka na Ekonomski fakulteti v Ljubljani in svetovalka za razvoj programov za poslovneže na Centru poslovne odličnosti Ekonomske fakultete. Hkrati je tudi akademska so-direktorica programa FELU MBA.

The background of the entire page is a close-up photograph of a person's hands using a traditional red abacus. The hands are positioned at the top and left, with fingers moving the red beads along wooden rods. The focus is sharp on the beads in the foreground, while the hands and the background are slightly blurred.

Koruptivnost gospodarskega okolja - mit ali resnica?

Nedavno opravljena študija EY na podlagi mnenj slovenskih managerjev slovensko gospodarstvo uvršča med visoko koruptivna okolja. Storitve forenzične revizije raziskujejo primere gospodarskega kriminala.



The better the question. The better the answer.
The better the world works.

Finančna forenzika v teoriji in praksi

Dan 4, 10:00 - 12:00

Opis vsebine in poteka predavanja:

- Prepričanje, da so Enron, Worldcom in druge podobne zgodbe stvar razvitega kapitalizma velikih gospodarstev in niso del podjetniške kulture v Sloveniji se je z frekvenco hišnih preiskav in obsodilnih sodb s področja gospodarske kriminalitete v zadnjem obdobju dokončno razblinilo. Ne samo, da imamo posamične primere, ki bi jih lahko označili kot »izjeme«, posebno državno tožilstvo in nacionalni preiskovalni urad sta tako rekoč zasuta s primeri ovadb. V tej dinamiki preiskovanj in soočanj s sumi dejanj poslovne goljufije se tudi revizijske družbe srečujejo z povečanim zanimanjem za storitve finančne forenzike.
- V prvem delu predavanj se bomo posvetili vsebini finančne forenzike in osnovnim zakonitostim preiskovanja. Pokazali bomo, kakšen je prispevek strokovnjaka finančne forenzike, ne zgolj v trenutku, ko se sum poslovne goljufije pojavi, temveč že mnogo prej, ko se pogoji za storitev takega dejanja šele vzpostavljajo.
- Predavanje bomo v drugem delu nadaljevali s praktičnimi primeri preiskav. Na podlagi primerov bomo predstavili naravo dela in pasti, ki se v skrivajo tekom preiskave. Pogledali bomo, kaj vse lahko gre narobe, ko se lotimo preiskovanja zapletenih poslovnih transakcij in kako premagati ovire na poti k uspešnemu zaključku primera.

Predavatelj:



Aleš Behram

Manager oddelka za forenzične preiskave

Svoje bogate izkušnje je pridobil tekom preiskovanj sumov prevar pri prevzemih, v bančnem sektorju ter na področju poslovanja hčerinskih podjetij in finančnih družb v tujini. Preiskoval je primere korupcije v poslovnih organih družb in primere oškodovanja družb s prodajo nepremičnin.



Družinsko podjetje – prihodnost Slovenije?

V svetu družinska podjetja obsegajo dve tretjini bruto domačega proizvoda. Ponujajo odgovor na trajnostni razvoj, dolgoročno usmerjenost in stabilnost. Spoznajte uspešno slovensko družinsko podjetje.



The better the question. The better the answer.
The better the world works.

Družinsko podjetništvo

Predstavitev družinskega podjetja Vivapen

Dan 4, 13:00 - 15:00

Description:

- EY v okviru projektov družbene odgovornosti in razvoja poslovnega okolja podpira razvoj družinskega podjetništva. Z izdajo knjige, v kateri vsako leto predstavimo 10 družinskih podjetij, naslavljamo lokalna vprašanja vezana na družbeno-gospodarski razvoj, ozaveščamo pomen družinskega podjetništva za gospodarsko rast, obenem pa poskušamo prikazati podporo družinskim podjetjem v času, ko je to najbolj potrebno.
- V okviru programa Jesenske šole EY se bo predstavilo družinsko podjetje Vivapen. Vivapen je s 47-letno tradicijo, na svetovnem trgu prepoznavno po dobrih poslovnih odnosih in inovativnih idejah. Podjetje, ki je v 39% usmerjeno na tuji trg, danes s proizvodnjo raznovrstnih izdelkov, kot so nalična peresa, rolerji, brisalci za črnilo, flomastri, dovajalni sistem črnila, črnila, črnilni vložki ter šolski in pisarniški pribor, sodeluje z največjimi svetovnimi poslovnimi partnerji. V lastnih prostorih v Celju, kjer se podjetje uspešno razvija in nadgrajuje, ves čas razvijajo nove, inovativne produkte. Podjetje Vivapen vodi že druga generacija družine Melanšek. Pravijo, da „ustvarjajo za tiste, ki pišejo.“ Niso le družinsko, temveč tudi zelo inovativno in razvojno usmerjeno podjetje.
- V praktičnem delu bomo analizirali značilnosti družinskega podjetništva.

Direktorica podjetja Vivapen:



Petra Melanšek

Petra je direktorica in vodja prodaje v uspešnem družinskem podjetju Vivapen. Prejela je Nagrado GZS za izjemne gospodarske dosežke za leto 2012. Leta 2011, 2013 in 2014 je Vivapen prejel zlato priznanje GZS in priznanje javnosti za inovacijo leta.

Moderatorica:



Mojca Emeršič

Mojca je vodja razvoja talentov v EY Slovenija in vodja projekta družinsko podjetništvo. Zaposlena je bila tudi v Coca Cola HBC in na projektih Evropske Unije.



Testiranje - zakaj pa ne?

V EY iščemo visoko motivirane, kreativne in radovedne talente. Dobro je imeti tudi analitične sposobnosti in sposobnost problemskega reševanja. Preizkusite se tudi vi.



The better the question. The better the answer.
The better the world works.

Zaposlitvene priložnosti

Testiranje pred zaposlitvenim razgovorom

Dan 5, 10:00 - 11:30

Opis vsebine in poteka testiranja:

- Študenti bodo opravili klasična testiranja, na podlagi katerih se v podjetju EY določi ožji izbor kandidatov za zaposlitveno prakso.
- Testiranje sestoji iz treh delov:
 - Numerično-analitičen test (35 minut)
 - Test angleščine (30 minut)

Izvajalka:



Lea Pfajfar

Lea je zadolžena za izobraževanje in razvoj zaposlenih v EY Slovenija, aktivno pa sodeluje tudi a regijskih projektih, ki se dotikajo naslednjih vsebin: zavzetost, raznolikost in vključenost, razvoj organizacije, karierni razvoj in mobilnost zaposlenih.

Prijave

Prijava mora vsebovati:

- ▶ CV (Europass oblika s fotografijo) v slovenskem in angleškem jeziku
- ▶ Motivacijsko pismo v slovenskem in angleškem jeziku, v katerem pojasnite, zakaj si želite udeležiti Jesenske šole EY

Rok za prijavo:

- ▶ Prijave študentov zbiramo do **13. 7. 2015** na e-mail naslovu lea.pfajfar@si.ey.com (Zadeva: Prijava na jesensko šolo).

Rezultati izbora:

- ▶ O končnem izboru najboljših 30 kandidatov, ki se bodo lahko udeležili Jesenske šole EY, bodo kandidati obveščeni do **7. 8. 2015**.

Kraj izvedbe Jesenske šole EY:

- ▶ Sedež podjetja EY: Dunajska 111, 1000 Ljubljana.
- ▶ O kraju in točnem času izvedbe popoldanskega družabnega dela programa boste obveščeni vsak dan sproti.
- ▶ Zaključna slovesnost v petek bo potekala na Ekonomski fakulteti.

Utrinki iz preteklosti



O EY

EY je vodilno podjetje na področju storitev revizije, davkov in poslovnega svetovanja. Naše ugotovitve in visoko kakovostne storitve, ki jih posredujemo našim strankam, vzpostavljajo zaupanje v kapitalske trge in gospodarstva po vsem svetu. Naši izjemni strokovnjaki vodijo delovne skupine, ki so zavezane k izpolnitvi obvez, do vseh naših deležnikov. Pri tem imamo pomembno vlogo pri ustvarjanju boljšega poslovnega okolja za naše zaposlene, naše stranke in našo širšo družbeno skupnost.

EY predstavlja globalno organizacijo in se lahko nanaša na eno ali več družb članic globalne mreže Ernst & Young Global Limited, od katerih je vsaka ločena pravna oseba. Ernst & Young Global Limited je družba omejena z garancijo in registrirana v Angliji, ki ne izvaja storitev za stranke. Za več informacij vas prosimo, da obiščete našo spletno stran ey.com.

© 2015 Ernst & Young d.o.o. Vse pravice pridržane.

ey.com